**酒水购销合同(范本)**

　　供方: 合同编号:

　　需方: 签定地点:

　　为确保供需双方的利益,特制定如下销售政策:

**一、瓶装啤酒的产品名称、规格、价格、数量：**

　　1、产品名称：

　　4、销售数量：需方全年销售普通型啤酒XXX万/瓶一组，按月计划销售供货，三个月完不成计划，供方有权解除合同。

　　单位：万瓶

　　月份

　　1月份

　　2月份

　　3月份

　　4月份

　　5月份

　　6月份

　　7月份

　　8月份

　　9月份

　　10月份

　　11月份

　　12月份

　　数量

**二、产品选题：**

　　系列啤酒产品质量符合国标，保持期内符合产品运输，避光常温0-25度以下储存及正常销售条件下，如出现质量问题，由供方负责，但需方发现批量产品存有质量问题，必须在货到十日内以书面形式通知供方，否则，需方即确认本产品合格，出现任何问题概不负责。

**三、交（提）货方式：**

　　供方指定仓库，当场提货，当场验收。因商标造成本合同条款不能履行（包装外观、文字的修改）时，乙方同意给予谅解和支持。

　　4、运输方式及费用：

　　供方代办运输，所有产生费用由需方承担，或需方自提均可，汽车造成的损失由乙方直接向承运方索赔，铁路运输失盗或造成损失向保险保价部门索赔。

　　五、销售范围：

　　系列啤酒指定 （市、区）一家总代理，未经供方许可，需方不得自行转让买卖合同，否则则视合同无效。需方在合同约定的县、市、地区内销售，不得冲击其它县、市市场。在所销售区域内销售价格必须统一，不得降价销售，否则供方有权单方终止合同或采取惩罚措施，扣留全年返利和保证金。

　　六、返利结算：

　　销售供方啤酒按销量不定期执行返利政策、不重复返利办法；需方销售XXX万瓶，每瓶返利2分；销售XXX万瓶，每瓶返利5分；销售XXX万瓶，每瓶返利8分；返利金额只能按现行价格提洒，可顶下年销售任务额。

**七、空瓶加收及验收标准：**

　　供方回收本标的空瓶，普瓶0。XXX元/个，600异型瓶0。XXX元/个计算，只顶酒款，不付现金。

**八、结算方式：**

　　现金（汇票）结算，款到发货。

**九、违约责任：**

　　双方按照经济合同法承担责任，需方违约不退保证金，供方违约双倍退还保证金。

**十、解决合同纠纷方式：**

　　双方如有纠纷，首先协商解决，协商不成，由供方所在地人民法院管辖受理。

　　合同期限 年 月 日起至 年 月 日止。

　　本合同自双方签定之日需方向供方交合同保证金全任元后方可生效。

　　本合同最终解释权归本系列产品公司所有。

　　合同编号：签定地点：供方：需方：地址：地址：法定代表人：法定代表人：委托代理人：委托代理人：电话：电话：传真：传真：银行帐号：银行帐号：